

Febrero 2008

**DIRECCIÓN DE DESARROLLO
SECTORIAL:
Ingrid Vergara C.
Ma. Ximena Plaza
Tel: 3443080 Ext.: 1801 / 1805
prensa@fasecolda.com**

Resultados del sector asegurador al cierre de 2007

La Junta Directiva de la Federación de Aseguradores Colombianos, FASECOLDA, analizó los resultados preliminares del sector del año 2007, en el que se registraron utilidades netas por \$421 mil millones, es decir, \$120 mil millones menos que el año 2006.

El 2007 cerró con \$8.5 billones en primas emitidas para un crecimiento del 13% frente al 17% del año anterior mientras que los costos de los siniestros, los gastos administrativos y las comisiones aumentaron a un ritmo mayor. El resultado muestra que las compañías realizaron un mayor esfuerzo por acercar los seguros a un mayor número de personas, pero asimismo aumentaron las reclamaciones.

Las compañías de seguros tampoco fueron ajenas al comportamiento adverso en el mercado de valores, por lo que, para el conjunto de las inversiones se registró también una disminución en sus rendimientos financieros.

Seguros generales

En los ramos de daños (incluye seguros de automóviles, incendio, hogar, terremoto, cumplimiento, transporte, entre otros) las primas emitidas alcanzaron los 4 billones de pesos, que representan un incremento de 13% frente a los 3.5 billones de pesos del año anterior y se pagaron siniestros por \$ 1.6 billones con incremento del 26 %.

Tres grandes ramos de daños mostraron desaceleración en el aumento de las primas (autos, cumplimiento y responsabilidad civil). En el caso de incendio y terremoto las primas continuaron estancadas con aumento de apenas 3% y en el de transporte tan sólo se incrementaron en el 5%.

El ramo de autos registró un aumento del 17%, con primas por 1.5 billones de pesos. Por el contrario, los siniestros incurridos crecieron un 27%, por un mayor valor en el promedio de las reclamaciones sobre vehículos de 0 a 5 años de antigüedad.

Las tasas también disminuyeron en los seguros de transporte e incendio y terremoto, pues estas actividades tan solo registraron crecimiento de primas inferiores al 5% anual.

El crecimiento de los siniestros en transporte se explica por la mayor exposición del ramo: más carga asegurada y más valiosa y en razón a que la competencia afectó las coberturas, los límites y los deducibles, deteriorando así la cartera. Y en cumplimiento, el aumento se atribuye principalmente a la reserva y pago de siniestros relacionados con Viviendas de Interés Social, El Plan 2.500, estabilidad de paralela autopista norte Bogotá, y reservas por chatarrización.

Seguros de personas

Los ramos que presentaron un mayor aumento de primas fueron los de vida grupo y accidentes personales, con crecimientos cercanos al 23%. El ramo de salud registró un crecimiento del 19%, cuatro puntos más que el año anterior y mejoró su siniestralidad. En el ramo de vida individual, se contabilizó la venta de cerca de 200.000 pólizas nuevas y un incremento en primas del 9% con respecto a 2006

Los ramos que mostraron un mayor crecimiento fueron los relacionados con la seguridad social, tales como rentas vitalicias, seguros previsionales y riesgos profesionales. Por su parte, la siniestralidad registró una mejora.

El seguro obligatorio SOAT cerró con un crecimiento en primas del 18%, reflejo del crecimiento del parque automotor, al pasar de 3.675.000 a 4.139.000 vehículos asegurados. Los siniestros crecieron casi al doble de las primas al presentar un indicador del 34%, muy por encima de lo registrado en años anteriores.

Según Roberto Junguito, Presidente de FASECOLDA, las proyecciones sugieren que para el 2008-2009 se presentará una desaceleración en el crecimiento económico del país. Esta coyuntura luce desfavorable para el sector asegurador colombiano, pues le presagia un menor crecimiento en la demanda por seguros e incertidumbre en torno a los rendimientos de las inversiones de portafolio.

“Esto le señala a la industria la necesidad de redoblar sus esfuerzos en aumentar la penetración de los seguros y la prevención de la siniestralidad, y en optimizar su competitividad mediante mayores esfuerzos en la racionalización de los gastos y las comisiones, pues se cuenta con una industria vigorosa y financieramente sólida capaz de asumir el reto”, expresó.